

# ROBERTO SÁNCHEZ

Gestión Operativa · Entornos Internacionales · Coordinación

**Administración - Operaciones - Coordinación**



Profesional con experiencia en gestión operativa y coordinación de equipos en entornos comerciales e internacionales. Perfil organizado, resolutivo y orientado a resultados.



Email



+ 34 644 677 489



LinkedIn



Web



@bertosh.growth

## Habilidades

- Organización y planificación
- Gestión documental
- Coordinación de equipos y recursos
- Ejecución y análisis de resultados
- Resolución de incidencias
- Optimización operativa
- Adaptabilidad en entornos dinámicos
- Comunicación efectiva y trabajo en equipo

## Competencias Digitales

- Herramientas ofimáticas y gestión
- Marketing digital y contenido visual
- Reporting y análisis operativo
- Coordinación digital y soporte comercial

## Resultados destacados

- 📈 +40% crecimiento LATAM
- 🌐 Gestión internacional
- 🏢 Apertura de filiales
- 🤝 Acuerdos estratégicos

## Formación

Formación Comercio Digital (E-commerce)

**ID Digital School**

Formación Marketing Internacional

**ID Digital School**

GS Sistemas Informaticos y Teleco.

**IES ALONSO COVARRUBIAS**

Ciencias de la Actividad Física y del Deporte

**UCLM**

## Idiomas

**Español:** Nativo **Inglés:** Intermedio

## Experiencia

### Fundador y CEO

*Bertosh | 2023 - Presente*

- Gestión operativa y administrativa del negocio
- Supervisión de presupuestos y resultados
- Coordinación de clientes y proveedores
- Desarrollo de propuestas comerciales
- Optimización de procesos internos

### Coordinador Regional Operativo y Comercial

*Joma Sport | 2012 - 2023*

- Coordinación operativa de mercados internacionales
- Gestión de planificación y objetivos comerciales
- Elaboración de reportes y seguimiento de resultados
- Coordinación de equipos y distribuidores
- Gestión de relaciones internacionales

### SALES MANAGER GRANDES CUENTAS

*Vodafone | 2010-2012*

- Gestión administrativa y comercial de grandes cuentas
- Seguimiento de clientes y coordinación de equipos comerciales
- Elaboración de propuestas y control de operaciones comerciales
- Supervisión de objetivos y análisis de resultados

### SALES MANAGER

*Dura Tarimas | 2006-2010*

- Coordinación de equipos y planificación operativa
- Gestión de incidencias y optimización de procesos
- Control de productividad y organización de recursos
- Seguimiento administrativo de instalaciones y operaciones